



Tarwe



Marte Dokter

Geslaagde stage

De aanleiding voor mij om stage te lopen bij George Pars Graanhandel was om meer agrarische kennis op te doen en ik graag eens mee wilde lopen met een vertegenwoordiger. Hiervoor is het bedrijf zeker geschikt geweest. Ze hebben een divers assortiment en geven ook nog deskundig advies hierin. Door deze stage heb ik verschillende inzichten gekregen in het bedrijfsleven, wat ik zou kunnen gaan doen later, maar gelukkig kan ik hier nog even over nadenken. Ik kijk terug op een leuke stageperiode met gezellige collega's.

Heb jij ook interesse om stage te lopen bij George Pars Graanhandel BV? Neem dan contact met ons op!

Junior Traineeship: Een kijkje in de praktijk

Mijn naam is Marte Dokter en ik ben eerstejaarsstudent aan het Van Hall Larenstein, voorheen bekend als de Hogere Landbouwschool in Leeuwarden. Vanuit school hebben wij de mogelijkheid gekregen om stage te lopen bij een agrarisch bedrijf of een bedrijf dat gerelateerd is aan de agrarische sector. De keuze viel voor mij op George Pars Graanhandel te St. Jacobiparochie die agrarische producten verkoopt zoals zaai­zaden, meststoffen en gewasbeschermingsmiddelen en hierbij advies geeft.

Opleiding

Ik volg de opleiding Bedrijfskunde en Agribusiness, hier word ik opgeleid tot bedrijfskundige in de agri- en foodsector. Vanuit school hebben we verschillende opdrachten gekregen om uit te voeren bij het stagebedrijf. Dit zijn opdrachten die betrekking hebben op verschillende onderdelen binnen het bedrijf, zoals de logistiek, marketing, financiën, kwaliteit en management. Ik heb zoal geholpen bij de distributie van het uienzaad en het proces van de wintergranen in kaart gebracht. Door deze opdrachten in de praktijk te maken heb ik meer inzicht gekregen in wat er allemaal komt kijken binnen een bedrijf.

Klantenreis

Ook heb ik voor George Pars Graanhandel een "Klantenreis" in kaart mogen brengen. Deze reis begint zodra de klant voor het eerst over een product heeft gehoord. Bijvoorbeeld via mond-tot-mondreclame, kennis-

bijeenkomsten maar het kan ook een bericht zijn op sociale media. Hierbij overweegt de klant welke leverancier hij kiest, de website eventueel bezoekt en mogelijk contact opneemt met een vertegenwoordiger.

Hiervoor heb ik een enquête gemaakt en deze onder de klanten verspreidt om inzicht te krijgen in de keuzes die de klanten van George Pars Graanhandel maken om een bestelling bij het bedrijf te doen. Door te focussen op klantenservice, productkennis en betrouwbaarheid is het streven om een tevreden klant te krijgen. Dit geeft positieve mond-tot-mondreclame.

Bemestingsplan

Naast het uitvoeren van deze opdrachten ben ik op pad geweest met teeltadviseur Klaas de Boer en heb ik verschillende klantgesprekken bijgewoond. Zo wordt er voor het teeltseizoen begint een bemestingsplan opgesteld samen met de teler. In deze plannen wordt berekend wat er nodig is om het gewas optimaal te laten groeien. Hierbij wordt een plan gemaakt voor de voeding, zoals meststoffen en welke gewasbeschermingsmiddelen nodig zijn het gewas gezond te houden. Tegelijkertijd wordt er rekening gehouden met milieubescherming, kostenbeheersing en naleving van wettelijke voorschriften.

Optimaal advies

Gedurende het teeltseizoen zijn de adviseurs veel buiten om op het land de gewassen te observeren en deskundig advies te geven. Bijvoorbeeld welke

voedingstoffen er per perceel bijdragen om het optimaal te telen, en over het toedienen van meststoffen en gewasbeschermingsmiddelen om het gewas gezond te houden. Naast deze adviezen bieden de vertegenwoordigers ook ondersteuning op het gebied van duurzame landbouwpraktijken, technologische innovatie en kwaliteitscontrole.

Ferhalen út 't feld

George Pars Graanhandel BV schrijft de komende maanden weer een 'Ferhaal út 't feld'. Hiermee willen wij u een kijkje geven wat er in een jaar gebeurt in de agrarische sector.

George Pars Graanhandel BV is al meer dan 170 jaar toeleverancier van granen, zaai­zaden, meststoffen en gewasbeschermingsproducten. Sinds 1850 is het bedrijf al gevestigd op het Bildt en sinds 2016 ook actief in Flevoland met Poldergraan. Vanuit beide locaties bedienen we akkerbouwers en veehouders in Friesland, Groningen en Flevoland, zowel gangbaar als biologisch.



Kijkje in het veld



Uienzaad uitleveren